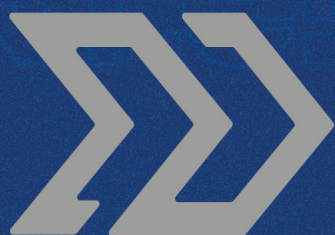


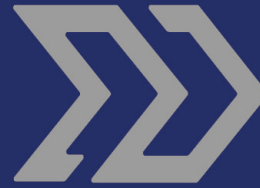
A.VANT.E!
Esse é nosso lema.



VANT
GROUP



Novos tempos, novas oportunidades.



JÚLIO
AUGUSTO
DA ROCHA*
CEO VANT GROUP



Ao acessarmos o website da **VANT Group** encontraremos lá: **“A missão da VANT Group é potencializar resultados através de soluções integradas eficientes.”**

Sim, este é o nosso propósito, a nossa vocação, intencionalmente descrita numa linguagem empresarial, comercial, onde os termos técnicos nos ajudam a expressar melhor qual é o nosso ofício, o nosso segmento, assim como nos posicionam adequadamente nos sites de busca tão relevantes nos tempos atuais.

Já quando somos indagados num encontro casual sobre “o que” nos move, a resposta mais natural e imediata é: **“Nós ajudamos pessoas a conquistarem seus sonhos! Especialmente quando estes sonhos já se transformaram em objetivos e atitude.”**

E é a consciência da relevância deste nosso compromisso, pautado pela realização pessoal e coletiva em ajudar o próximo, que nos incentiva a melhorar sempre, a ir adiante, aVANTe, a buscar novos horizontes.

Muito daquilo que acreditamos e procuramos imprimir em nossas ações, em nossos planos, têm grande relação com uma famosa frase do aviador e escritor Antoine de Saint-Exupéry (que foi um ilustre frequentador da Praia do Campeche em Florianópolis. É sério, pode pesquisar aí), presente na sua obra “O Pequeno Príncipe” de 1943: **“AS PESSOAS SÃO SOLITÁRIAS PORQUE CONSTROEM MUROS AO INVÉS DE PONTES.”**

Próximo de completar **28 anos** de atuação com organizações que atuam em rede, é hora de promover novos tempos e novas oportunidades. É hora de iniciar mais um novo e importante ciclo.

A partir de agora, a **VANT Group** passará a contar com uma Rede de Consultores Associados em diferentes regiões do país, cujo principal objeto é **FORTALECER E EXPONENCIAR RELAÇÕES PARA POTENCIALIZAR E AMPLIAR A ENTREGA DE VALOR.**

Razões para isso não faltam. A **VANT Group** vem conquistando cada vez mais destaque no mercado, desenvolvendo soluções eficazes, atraindo clientes renomados e acumulando cases de sucesso em nível nacional. Sem dúvida é um ótimo momento para irmos além e assumirmos novos e maiores desafios.

O primeiro passo será o de fortalecermos as pontes que já construímos. E o segundo passo será o de construirmos novas e maiores pontes de forma a multiplicar a nossa capacidade de atuação e entrega.

Queremos amplificar a nossa área de atuação, o nosso alcance, os nossos canais de captação e de entrega de valor. Queremos ajudar ainda mais pessoas (e suas empresas) a trilharem o caminho da prosperidade, a transformarem seus sonhos em realidade.

**“Nenhum de nós é melhor do que todos nós”.
Vamos juntos a.VANT.e!**

*JÚLIO AUGUSTO DA ROCHA é consultor especialista em expansão e gestão empresarial. Iniciou sua carreira em uma multinacional norte americana com atuação em 30 países. Em sua trajetória, alcançou importantes conquistas como o Selo Ouro do Prêmio Nacional da Qualidade (PNQ) e o Selo de Excelência da Associação Brasileira de Franchising (ABF). É graduado em Administração de Empresas com Mestrado em International Business pela MUST University da Flórida/EUA e especialização em redes de negócios. É fundador e CEO da VANT Group e já auxiliou diversas empresas de diferentes portes e segmentos a conquistarem alcance e destaque nacional.



Estrutura da VANT Group

VANT GROUP



Somos a solução ideal para a estruturação, gestão e expansão do seu negócio.

ESTRATÉGIA



Temos a plataforma ideal para padronizar, monitorar e aprimorar a comunicação, atividades, e os resultados de cada unidade da sua rede de negócio.

MÉTODO



Somos especialistas em branding e estratégias de marketing para redes de negócio.

IMAGEM



Somos especialistas em estratégias jurídicas e tributárias que proporcionam segurança e solidez para o seu negócio.

SEGURANÇA

VANT GROUP • SERVIÇOS

VANT CONSULTING	VANT SYS	VANT BRANDS	VANT COMPLIANCE
GESTÃO E EXPANSÃO EMPRESARIAL	SISTEMA GESTÃO INTEGRADA (SOFTWARE)	DESIGNER E MARKETING	JURÍDICO E TRIBUTÁRIO
ESTRUTURAÇÃO Estruturação de Novos Negócios	PADRONIZAÇÃO Alinhamento da comunicação, atividades, treinamentos, documentação, e planos de ação	BRANDING Criação e/ou aprimoramento de Logomarca e Identidade Visual	JURÍDICO Elaboração e revisão de contratos, contencioso, defesa administrativa
GESTÃO E PERFORMANCE Implantação de métodos de Gestão que potencializam a Performance Operacional e Financeira	QUALIDADE Melhoria contínua do modelo de negócio e segurança operacional e jurídica	PLANO DE MARKETING Elaboração do Plano Estratégico de Marketing para Redes de Negócio	TRIBUTÁRIO Recuperação de créditos tributários, defesa fiscal, contencioso tributário, crimes tributários
EXPANSÃO Formatação de Franquia, Licenciamento de Marca, Redes Associadas, Crescimento Orgânico	PERFORMANCE Monitoramento e aprimoramento da Performance Operacional e Financeira de todas as Unidades da Rede	CAMPANHAS Elaboração de Campanhas para objetivos específicos	COMPLIANCE Aderência legal dos processos e procedimentos da empresa, políticas e controles internos





Conheça a VANT Consulting

Associado ABF
A Força do Franchising



Consultoria em Estruturação, Gestão e Expansão Empresarial

Desenvolvemos modelos de negócio de alta performance baseado nos fundamentos da qualidade e excelência que potencializam a geração de valor e o crescimento exponencial.

Somos especialistas em franchising, licenciamento, redes associadas, crescimento orgânico, e atuamos com estruturação, gestão e expansão empresarial, com foco em:

- **Potencializar a cultura da excelência;**
- **Promover um crescimento consistente e exponencial;**
- **Atuar de forma sistêmica e com foco em resultado;**
- **Fortalecer os diferenciais competitivos sem abrir mão das características (do DNA) de cada organização.**

Já auxiliamos diversas empresas de diferentes portes e segmentos a estruturarem seu modelo de negócio ideal e obterem alcance e destaque nacional.

Quem está à frente

JÚLIO AUGUSTO DA ROCHA
CEO VANT Consulting



É consultor especialista em expansão e gestão empresarial. Iniciou sua carreira nos anos 90 em uma multinacional norte americana com atuação em 30 países. Em sua trajetória, participou de importantes conquistas como o Selo Ouro do Prêmio Nacional da Qualidade (PNQ) e o Selo de Excelência da Associação Brasileira de Franchising (ABF). É graduado em Administração de Empresas com Mestrado em International Business pela MUST University da Flórida/EUA e especialização em redes de negócios. É fundador e CEO da VANT Group e já auxiliou diversas empresas de diferentes portes e segmentos a conquistarem alcance e destaque nacional.

Rede de Associados VANT Group

Conheça a nossa Rede de Consultores Associados VANT Group, acesse nosso site: www.vantgroup.com.br



Junte-se a nós!





Cases de Sucesso

Principais cases em expansão.

Cenário Inicial

- 1) **Quiero Café (Food Service)** – em janeiro de 2017 com 1 unidade.
- 2) **Divina Terra (Varejo)** – em janeiro de 2017 com 2 unidades.
- 3) **Mundo Animal (Entretenimento)** – em setembro de 2018 com 5 unidades.
- 4) **Essent Jus (Serviços)** – em junho de 2019 com 1 unidade



Essent Jus
PRESTAÇÃO DE CONTAS DIGITAL

"Foi um divisor de águas na vida do nosso negócio. Em 2 anos nos tornamos a maior rede de contabilidade do Brasil, e o maior player de contabilidade eleitoral da América Latina. Claro que a consultoria não é milagrosa, ela treina, questiona, aponta caminhos para construir, mas sem nenhuma dúvida, o Júlio foi fundamental para esse processo, já estamos há anos com seu trabalho, e temos nessa relação um ativo estratégico para o nosso negócio."

Guilherme Sturm . Fundador Grupo Essent



TOMASI LOGÍSTICA

"A VANT foi fundamental na implementação do modelo de franquias da Tomasi Logística. Considerado um dos primeiros sistemas de franquias de caminhões no Brasil, com o auxílio do Júlio e do time da VANT conseguimos planejar e executar um grande projeto."

Diego Tomasi . Diretor de Operações Tomasi Logística



ASUN SUPERMERCADOS

"Estamos trabalhando com o Vantsys a mais de 2 anos e a nossa experiência com o sistema é excelente! Desde o início a equipe de suporte sempre foi muito acessível. Diferentemente de outros sistemas, temos uma parceria de verdade. Onde há o real interesse em atender às demandas específicas do nosso negócio, com melhorias constantes. O sistema nos atende muito bem, com ele pudemos aprimorar nossas operações, com mais controle, qualidade e padrão. Um dos nossos principais objetivos com a aquisição da ferramenta era termos uma comunicação alinhada com 100% dos nossos colaboradores. E, estamos conseguindo! Estamos muito satisfeitos com essa solução."

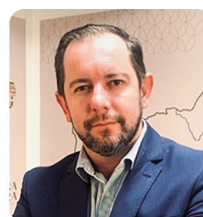
Fernanda Ortiz . Diretora de RH do ASUN Supermercados



MUNDO ANIMAL
CANTINHO FELICIDADE

"Através da plataforma VANT Sys foi possível criar em nossa empresa um modelo de gestão organizado, ágil e simples de operar. Além disso a solução entrega um excelente módulo financeiro de fácil integração com PDVs. Pessoas de confiança e conhecedoras da realidade do dia a dia das empresas são mais um dos diferenciais da solução VANT Sys."

Marcos Gundel . Sócio Diretor Executivo da Rede Mundo Animal



DIVINA TERRA
HEALTHY MARKET

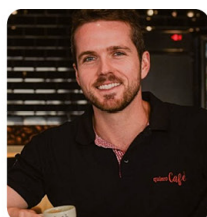
"Depois que implantei o SGI, ficou bem mais fácil e rápido gerir meus negócios. Com o sistema consigo ver a performance macro de toda a rede para melhor gestão e micro (Franqueado lá na ponta) identificando rapidamente problemas e oportunidades. Tive considerável baixa no custo de viagens com o EAD e a comunicação do intranet."

Marcos Costacurta . CEO Divina Terra Produtos Naturais

Cenário Atual (Fev. 2023)

- 1) **Quiero Café (Food Service)** – 46 unidades em operação e nenhuma filial encerrada em 7 anos de história. O planejado é inaugurar mais 20 operações ainda este ano, chegando a 70 unidades.
- 2) **Divina Terra (Varejo)** – 75 unidades em operação. A meta é atingir 100 unidades até o final de 2023.
- 3) **Mundo Animal (Entretenimento)** – 67 unidades e em expansão e dezenas de novas unidades já confirmadas no plano de expansão.
- 4) **Essent Jus (Serviços)** – 961 operações já alcançadas, e o plano é chegar em 3 mil unidades em 4 anos.

Depoimentos



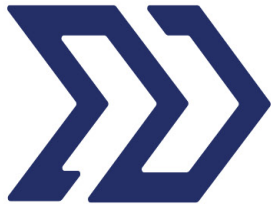
QUIERO Café

"A contratação do Júlio para ajudar a formatar nosso modelo para o mercado de franquias foi uma das melhores decisões para o início da nossa jornada e expansão com franquias. Orientações e aprendizados muito valiosos que levamos com a gente até hoje."

Matheus Fell . Sócio Proprietário Quiero Café

• EXPANDA SUA REDE COM LUCRATIVIDADE E CONSISTÊNCIA •





Serviços da VANT Consulting



Estruturação

Ideal para: Novos Projetos e Novos Negócios.

Público Alvo: Para aqueles que estão iniciando na jornada empreendedora ou empreendedores experientes que buscam apoio e qualificação para iniciar novos projetos.

Inicie da forma certa!

Gostaria de iniciar seu negócio já aplicando os melhores métodos de mercado?

Conte com a VANT para planejar e estruturar o modelo de negócio ideal para o seu novo negócio ou projeto.

Aproveite nossa experiência para potencializar sua jornada empreendedora. Com a VANT, você irá:

- **Estruturar seu Plano Estratégico, Tático e Operacional;**
- **Desenvolver seu Ecossistema Funcional;**
- **Implantar métodos de Gestão que potencializam a Performance Operacional e Financeira.**

Gestão e Performance

Ideal para: Empresas de todas as idades que buscam qualificar seus métodos e potencializar seus resultados.

Público Alvo: Empreendedores de todos os portes e segmentos.

Fortalece seu modelo de negócio através da melhoria contínua.

Conte com a **VANT Consulting** para aprimorar e potencializar seu modelo de negócio e alcançar seus objetivos. Com a VANT, você irá:

- **Potencializar os Conceitos Fundamentais e**

- **a Cultura Empreendedora;**
- **Desenvolver um Modelo de Negócio consistente e de Alta Performance;**
- **Aprimorar o uso de Recursos;**
- **Impulsionar resultados e o crescimento.**

Potencialize resultados através dos melhores métodos e práticas do mercado.

Expansão

Ideal para: Empresas que buscam ampliar seu território de atuação e sua entrega de valor.

Público Alvo: Empreendedores de todos os portes e segmentos.

Conquiste novos territórios e amplie sua cadeia de valor com consistência.

Conte com a **VANT Consulting** para expandir sua marca, conquistar novos territórios e ampliar a sua cadeia de valor.

Somos especialistas em franchising, licenciamento, redes associadas, crescimento orgânico, e atuamos com estruturação, gestão e expansão empresarial. Com a VANT, você irá:

- **Desenvolver a estratégia e o modelo de negócio ideal para o seu cenário, sem abrir mão do seu DNA;**
- **Implantar os melhores métodos e sistemas para expansão, gestão e operação da sua rede de negócio;**
- **Estruturar o seu ecossistema funcional ideal para a sua rede de negócio.**

Já auxiliamos diversas empresas de diferentes portes e segmentos a estruturarem seu modelo de negócio ideal e obterem alcance e destaque nacional.

Desenvolva seu modelo de excelência para uma expansão segura e exponencial.



Conheça a VANT Sys

Sistema de Gestão Integrada (SGI)

VANT Sys é o Sistema de Gestão Integrada (SGI) ideal para aprimorar a excelência operacional e econômica da sua organização, gerando maior segurança, visibilidade, controle, agilidade e rentabilidade.

Com a **VANT Sys** você organiza, opera e gerencia de forma centralizada toda a comunicação interna, treinamentos, documentos, projetos, processos, auditorias, e monitora o desempenho operacional e econômico individual e corporativo, fortalecendo a competitividade e o desenvolvimento sustentável.

O sistema gestão integrada da **VANT Sys** possui diversos módulos integrados que possibilita total visibilidade e controle para a sua organização ou rede de negócios, consolidando padrões e fortalecendo a cultura da excelência a partir da melhoria contínua e gestão por resultado.

Quem está à frente



GUSTAVO RODRIGO TAUSENDFREUND
Sócio Fundador da VANT Sys

Bacharel em Ciência da Computação. Pós Graduado em Engenharia de Sistemas. Licenciado em Formação Pedagógica pela UFSM.



EDUARDO BALBINO
Sócio Fundador da VANT Sys

Tecnólogo em Análise e Desenvolvimento de Sistemas e Mestre em Biotecnologia, FullStack Developer com ênfase em backend e arquitetura de sistema distribuídos.



JÚLIO AUGUSTO DA ROCHA
Fundador e CEO VANT Group

Administrador, Mestre em International Business, Prêmios PNQ, ABF e mais de 25 anos de experiência com redes de negócio.

Sobre o VANT Sys

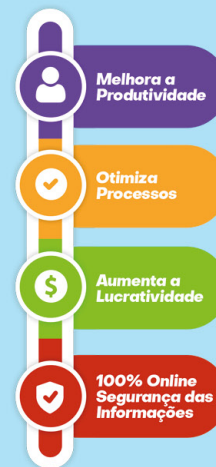
Visão Holística - A visão holística é a perspectiva que avalia a empresa, funcionários, sistemas e operações como um todo, levando em conta os aspectos individuais dos colaboradores e a cultura organizacional da empresa.

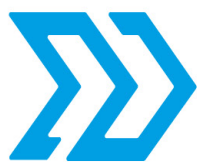
O objetivo da aplicação da visão holística, é possuir uma visão integral da empresa, não somente a confluência de suas partes.

Baseado nos fundamentos do Modelo de Excelência da Gestão (MEG) da Fundação Nacional da Qualidade (FNQ) e do Prêmio de Excelência em Franchising da Associação Brasileira de Franchising (ABF), o Sistema Gestão Integrada (SGI) da **VANT Sys** é a ferramenta ideal para aprimorar a excelência operacional e financeira da sua empresa.



O **Sistema de Gestão Integrada (SGI)** é *uma plataforma para padronização de melhores práticas e evolução de desempenho* que integra setores e unidades gerando maior controle, agilidade e **RESULTADO.**





Segmentos, público alvo e vantagens

Segmento

O **SGI da VANT Sys** é ideal para empresas que atuam como rede de negócios, tal como: **Redes de Franquias, Redes Licenciadas, Redes Coperativadas, Redes afiliadas, Redes de filiais, Redes Partidárias, Redes de Serviço, Redes de abastecimento, Alianças estratégicas, Coligações, Afiliações, Associações, Autorizados, Representantes, Credenciados, Conveniados, Concessionárias e ONGs.**

Público Alvo

Organizações de todos os segmentos: **agro, food service, governo, indústria, ONGs, farmácias, postos de combustíveis, supermercados, lojas, alimentação, serviços e varejo.**

VANTagens

- Fortalecimento dos valores e princípios organizacionais;
- Visão corporativa, Integração de processos, Otimização de recursos;
- Gestão do conhecimento, Aprendizado organizacional;
- Agilidade operacional, Aperfeiçoamento constante;
- Registro/Protocolo das ações, Comunicação sistêmica, Monitoramento constante da performance.

Plataforma Online + App

INDICADOR	VALOR	INDICADOR	VALOR
ORÇAMENTO	450	ORÇAMENTO	3.2659
TRIBUTAÇÃO	38,08 %	TRIBUTAÇÃO	58,16 %
CHAMADOS	14,26 %	FORNILETADOS	NA
TRIBUTAMENTO	41,85 %	TRIBUTAÇÃO	9,30
INDICADOR	5,36 %	INDICADOR	3.398/50.742

Disponível no
Google Play

Disponível na
App Store



Módulos do SGI



1) AVISOS = Comunique

Emissão e Controle de Comunicados (individuais e corporativos).

2) INDICADORES = Garanta seu progresso

Gestão e Ranking da Performance Operacional e Financeira das Unidades.

3) FINANCEIRO = Controle e Compare

Análise de Tendências, Desvios, Comparativos a partir da: Média, Melhor, Pior, Planejado.

4) TREINAMENTOS = Ensine

Universidade Corporativa. Seus Treinamentos EAD por Cargo/ Função.

5) PESSOAS = Autorize

Controle das Unidades, Pessoas, Cargos, Acessos, Pendências.

6) SUPORTE = Apoie e Oriente

Suporte, Abertura de Chamados, Pedidos, Controle dos Atendimentos, Análise Estatística.

7) FORMULÁRIOS = Certifique

Aplicação, Monitoramento, Gestão e Interpretação de Checklists, Enquetes, Votações, Pesquisas.

8) DOCUMENTOS = Padronize

Armazenamento e Gestão de Acesso de Documentos e Vencimentos (Alvarás, Contratos, etc).

9) FUNIL DE VENDAS = Expanda

Gerencie todas as etapas do processo de negociação/expansão.

10) PROCESSOS = Gerencie

Distribua e controle atividades de processos.

Infra e Suporte

BASELINE = OPERAÇÃO E MANUTENÇÃO

Prestação de serviços técnicos visando a disponibilização contínua e qualidade da usabilidade, garantindo a performance, segurança, manutenção, suporte, backup, licenças, servidores, provedores, bando de dados.

CUSTOMER SUCCESS = SUCESSO DO CLIENTE

A equipe da **VANT Sys** fornecerá todo o apoio necessário para as configurações iniciais, personalização, integrações, treinamentos do sistema, aplicação da melhores práticas, aproveitamento das funcionalidades, entre outras atividades proativas visando o melhor uso da solução e melhoria de resultados.

EFETIVIDADE = INOVAÇÃO CONTÍNUA

Na **VANT Sys** a inovação e melhoria contínua é um alicerce fundamental. Constantemente novas funcionalidades e novos módulos são desenvolvidos e disponibilizados para todos os clientes.



Tudo o que sua rede precisa em um único lugar.





Conheça a VANT Brands

Cocriamos marcas e fortalecemos posicionamentos

A **VANT Brands** é uma agência de Marketing e Branding especialista em expansão e redes de negócio, com a missão de ir além do óbvio e explorar todo o potencial criativo de sua empresa.

Queremos inspirar e explorar toda a essência e a paixão da sua marca.

E, da mesma forma, engajar suas campanhas on-line e off-line com o que realmente importa para alcançar os seus objetivos, com muito foco em resultado. Na **VANT Brands** **você não será apenas um cliente, mas sim um parceiro** para fortalecer o caminho da prosperidade através de experiências marcantes.

Realizamos a criação, evolução e gestão de marcas e identidade visual para torná-las conhecidas, desejadas e positivas na mente dos clientes, com ações relacionadas ao propósito, valores, identidade e posicionamento da marca.

Nosso público

Atendemos clientes dos mais diversos segmentos do mercado. Estamos preparados para a execução e acompanhamento de projetos de divulgação tanto nas mídias on-line como off-line voltados para empresas de pequeno porte até multinacionais, com ênfase no setor de franquias.

Quem está à frente



RODRIGO DA COSTA E SILVA
Sócio Fundador da VANT Brands

Tecnólogo em Marketing, Designer Gráfico, Especialista em Branding e mais de 10 anos como publicitário com experiência no varejo e atacarejo.



JÚLIO AUGUSTO DA ROCHA
Fundador e CEO VANT Group

Administrador, Mestre em International Business, Prêmios PNQ, ABF e mais de 25 anos de experiência com redes de negócio.



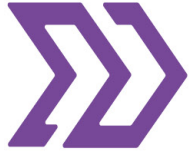
Criatividade é a arte de conectar ideias.



Aumente a atratividade do seu negócio



Deixar sua marca, produtos e serviços mais atrativos é fundamental, dessa forma se ganha diferenciais competitivos frente a concorrência.



Nossos serviços

Branding (Projeto de Marca)

Branding . Criação de uma nova identidade e conceito.

Rebranding . Revitalização de uma marca, slogan ou até mesmo seu conceito e padrão visual, caso isso se estenda para um contexto mais geral se transformaria em um branding.

Dentro desse contexto também podemos trabalhar com projetos referentes a embalagens, revistas, apresentações para franquias e apresentações de licenciamento de marca.

Planejamento Estratégico de Marketing

Um plano de marketing serve para que o gestor tenha uma visão estratégica do negócio e possa atingir seus objetivos com maior controle e previsibilidade.

Por meio dessa ferramenta é possível definir o que será feito, como essas ações vão ser implementadas, em quais canais, gastando quanto e de que maneira os resultados serão medidos

Campanhas:

Posicionamento ou Reposicionamento de Marca

Posicionamento de marca é o lugar que uma empresa almeja ocupar na memória e na vida dos consumidores. Essa é uma estratégia de branding que visa colocar o negócio no topo de um segmento de mercado e, com isso, ser lembrado pelo público.

Pode ser no âmbito On-line (Redes Sociais), Off-line (campanhas direcionadas para determinados canais como rádio, tv, pdvs e impressos em geral) ou até mesmo em ambos os canais.

Específicas

Divulgação de produtos, serviços ou até mesmo a criação de campanhas promocionais.

Alguns jobs





Rebranding

Antes



Depois

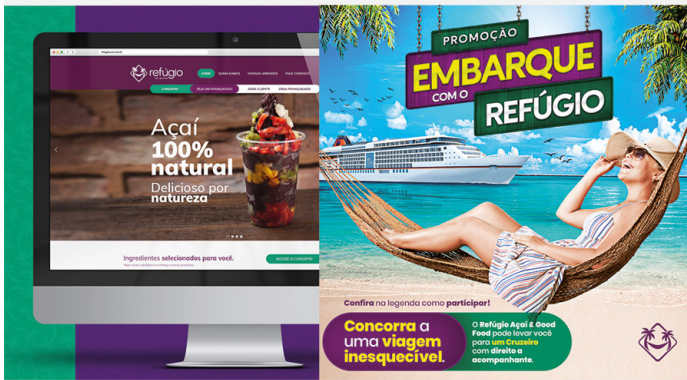


Rebranding

Antes



Depois

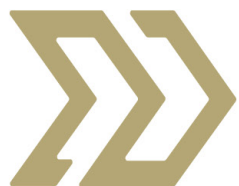


Embalagens



Apresentação de Franquias





Conheça a VANT Compliance



Assessoria ética e comprometida com resultados

Compliance pode ser traduzido como conformidade.

Faz com que os diversos processos da companhia sejam realizados de acordo com todos os requisitos legais, e em sintonia com os princípios éticos, missão e valores da empresa.



Missão: Em um cenário de forte regulamentação da atividade empresarial, é necessário que as iniciativas sejam orientadas e assessoradas para que estejam em conformidade com as melhores práticas de governança.

Neste sentido, a **VANT Compliance** surge como parte integrante do ecossistema empresarial proporcionado pela **VANT Group**.

Visão: Ser a consultoria e assessoria empresarial referência por proporcionar aos clientes uma estrutura empresarial saudável, competitiva e em conformidade com as exigências legais.

Valores: O trabalho realizado pela **VANT Compliance** está erigido na ética das relações, buscando oferecer o melhor serviço por meio da alta qualificação de seus profissionais com vista a concretizar resultados empresariais aos seus clientes.

Quem está à frente



SILAS NUNES GOULART

Sócio Fundador da VANT Compliance

Bacharel em Direito UNICRUZ, Advogado especialista em Direito Tributário pelo IET/PUCRS e pela ESMAFE/RS e Advogado Especialista em Direito Comercial.



JÚLIO AUGUSTO DA ROCHA

Fundador e CEO VANT Group

Administrador, Mestre em International Business, Prêmios PNQ, ABF e mais de 25 anos de experiência com redes de negócio.





Áreas de atuação



Cases

Principais cases realizados, quantidade, valores, etc.

- **Estruturação de Empresa Agropecuária:**

Patrimônio envolvido R\$ 40.000.000,00;

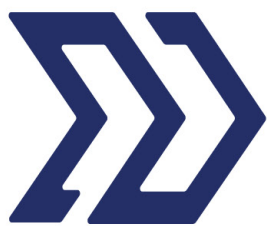
- **Recuperação de Crédito Tributário de Indústria do ramo têxtil:** Valor de crédito R\$ 6.000.000,00;

- **Recuperação de Crédito Tributário de Indústria do ramo plástico:** Valor de crédito R\$ 3.000.000,00;

- **Transação Tributária:** Valor do Débito R\$ 10.000.000,00, com redução de 30% a 50% do débito;

- **Solução de disputa societária Sociedade Simples:** Valores envolvidos R\$ 20.000.000,00





COMPLIANCE

Programa de Governança





Serviços da VANT Compliance

Negócios

Os serviços do setor Negócios buscam acompanhar o processo desde o INÍCIO, pois todo o vício desde o começo de uma empresa pode custar muito caro ao empreendedor. Portanto, para um desenvolvimento eficiente e com resultados, é necessária uma estrutura societária adequada e um sistema de contratos especializado e seguro para atividade a ser desenvolvida.

O que é oferecido dentro deste serviço NEGÓCIOS:

a) Estruturação societária e contratual das empresas (holdings, startups, franquias etc): Identificar qual modelo societário se aplica ao projeto do empreendedor, estabelecer modelos contratuais com base nas especificidades do empreendimento. Além disso, definir as participações dos sócios conforme as suas atribuições, proporcionando também um ambiente de agilidade decisória.

b) Due Diligence: Levantamento de documentos e informações com vistas a desenvolver pontos positivos do empreendimento que melhorem o valuation da empresa.

c) Compliance: Adequação da estrutura da empresa e de suas práticas com as exigências legais do sistema jurídico brasileiro, com vistas a evitar danos de imagem e responsabilização legal e administrativa.

d) Solução extrajudicial de litígios: processos judiciais podem ser excessivamente demorados e costumam representar grandes custos para a empresa, sem promover, em muitos casos, resultados positivos no caixa. Portanto, o incentivo e a disponibilização dos meios para a solução extrajudicial de conflitos é um dos serviços oferecidos.

Recuperação Tributária

Trata-se de serviço administrativo que busca a identificação de créditos (CAIXA) que podem ser legalmente tomados pelo cliente conforme as características da atividade empresarial. O serviço pode proporcionar uma redução na carga tributária e aumento do capital disponível para a empresa, caso haja possibilidade de crédito.

Etapas:

a) Primeiro passo: identificação de oportunidades de recuperação de créditos tributários por meio de análise contábil, além da análise dos impactos positivos da possível recuperação na saúde financeira da empresa.

b) Segundo passo: avaliação da viabilidade da tomada administrativa de créditos tributários com base nos riscos e proveitos.

c) Terceiro passo: início do procedimento administrativo com a formalização do pedido de restituição junto à Administração Tributária.

As decisões tomadas pelo empresário, necessariamente, passam pela conformidade com as melhores práticas de governança. Nesse sentido a Compliance é uma ferramenta extremamente útil pois oferecerá suporte para essa tomada de decisões minimizando riscos e obtendo resultados.

Sistema de Integridade



COMPLIANCE



ÉTICA



CONFORMIDADE LEGAL



INTEGRIDADE

Consciência e ética no pensar, sentir e agir





 vantgroup.com.br

VANT GROUP

 **VANT** CONSULTING

 **VANT** SYS

 **VANT** BRANDS

 **VANT** COMPLIANCE

Associado ABF
A Força do Franchising

